



**16 000 m<sup>2</sup> de plateforme**

**20 000 commandes / an**

**Site logistique Seveso 3**

*“ Pour accompagner notre croissance et celle de nos clients, il nous est apparu essentiel de changer de WMS. Notre choix s’est porté sur SAVOYE afin d’améliorer notre performance et nos services. ”*

**Sylvain DUTHIL**

Directeur Plateforme de Brie-Comte-Robert

## OBJECTIFS



**ACCOMPAGNER LA CROISSANCE**  
ET L'ÉVOLUTION DES BESOINS CLIENTS



GÉRER DU STOCKAGE ET DU TRANSPORT  
DE **MATIÈRES DANGEREUSES**



SE DOTER D'UN **OUTIL ADAPTÉ**  
AUX PRESTATAIRES LOGISTIQUES

### POURQUOI SAVOYE ?

- Expertise dans l'intégration 3PL
- Facilité de paramétrage de la solution
- Approche métier des équipes projet, du professionnalisme et une grande capacité d'écoute

### SOLUTIONS DÉPLOYÉES

- SAVOYE WMS en mode SaaS
- LM CONNECT
- GESTION DES MATIÈRES DANGEREUSES

## RÉSULTATS



**UNE HARMONISATION** MAÎTRISÉE  
DE NOS PROCESSUS



UNE OFFRE LOGISTIQUE QUI APPORTE  
**DE LA VALEUR** AUX CLIENTS PORTMANN



UN GAIN EN **PRODUCTIVITÉ** ET UNE RÉPONSE  
AUX SPÉCIFICITÉS DE CHAQUE CLIENT

Avec un chiffre d'affaires de 145 millions d'euros en 2017, une présence en France (4 sites), au Luxembourg et en Pologne, le spécialiste de la prestation de service transport, affrètement, logistique, pilotage de flux (4PL), le Groupe PORTMANN affiche de beaux développements. Cette croissance concerne également PORTMANN LOGISTICS, sa filiale spécialisée dans la prestation logistique, qui a souhaité optimiser la gestion informatique de ses entrepôts.



ACCOMPAGNER SES CLIENTS  
DANS LEUR DÉVELOPPEMENT  
ET CROISSANCE CONTINUE :  
TELLES SONT LES AMBITIONS  
DU PRESTATAIRE LOGISTIQUE  
ALSACIEN PORTMANN  
EN FAISANT APPEL À SAVOYE.

Premier site concerné, celui de Brie-Comte-Robert (77). D'une surface de 16 000 m<sup>2</sup>, il abrite les activités des principaux clients de PORTMANN LOGISTICS : Autodistribution, Bostik et Motul. Trois clients aux processus logistiques et besoins différents : qualité irréprochable, traçabilité et réactivité pour le premier, fiabilité et customisation des process pour le second et adaptation à des changements de volumes quotidiens pour le troisième.

**“ Pour accompagner notre croissance et celle de nos clients, il nous est apparu essentiel de changer de WMS afin d'améliorer notre performance et nos services ”**, explique Sylvain DUTHIL, Directeur de site chez PORTMANN LOGISTICS. Après une consultation, son choix s'arrête sur SAVOYE et son WMS LM XT, enrichi des fonctions LM Connect et Gestion des matières dangereuses. **“ Nous avons choisi SAVOYE pour la facilité de paramétrage de sa solution et l'autonomie rapidement acquise sur l'outil, mais aussi sa modularité et sa capacité à s'adapter à tous types de processus et de contraintes. Enfin, l'approche métier des équipes projet, leur professionnalisme et capacité à comprendre nos attentes ont considérablement fait pencher la balance ”**, détaillent Sylvain DUTHIL et Luc GRUHN, Directeur des Services Informatiques.

Classé SEVESO 3, ce site nécessitait également un outil capable de gérer le stockage et le transport de matières dangereuses. Une contrainte à laquelle a pu répondre le module dédié à la gestion des contraintes réglementaires liées à ce type de processus et de produits. Parallèlement, afin d'améliorer les flux EDI de son client Autodistribution, le prestataire s'est doté du module LM Connect. Au total, LM XT, enrichi de ses deux modules, permettra d'optimiser chaque jour près de 400 préparations de commandes, 5 000 lignes ainsi que l'expédition de 12 000 colis.

**“ LM XT est désormais notre WMS de référence. Il suivra notre développement et sera déployé sur nos trois autres sites ainsi que ceux à venir. Outre les gains de productivité attendus, il nous permettra de valoriser notre offre logistique sur le marché et d'entreprendre une harmonisation maîtrisée de nos processus ”**, développe Luc MAUCHIEN, Directeur du Développement Logistique pour le Groupe PORTMANN.

